

Informationsbrev Salix Mälardalen



Juni/Juli/Augusti
2008

Hej på Er!

I detta brev berör vi nya frågor som vi arbetar med inom projektet och som aktualiserats

- Bolagsbildning
- Maskinutveckling skördemaskin
- Medlemsinformation
- Marknadsföring
- Hemsida
- Kompetensutveckling

Vi arbetar just nu med många saker. Allt arbete går i varandra men en mycket viktig fråga och problem som måste lösas är att skapa ett helt nytt skördesystem som minskar de totala kostnaderna för salixen dramatiskt. Jag har dessutom färdigställt en utredning åt Värmeforsk som visar ett mycket intressant resultat med en ny skördeteknik. Den kommer att skickas ut till Er så fort den är godkänd av Värmeforsks styrelse.

- Bolagsbildning

Den intresseanmälan som vi skrev om i förra brevet nådde inte den nivå som vi hade sett att Ni hade svarat upp till. Vi vill fortfarande att Ni anmäler Er. Vi flyttar fram datumet för bolagsbildningen. Det är viktigt att ni tar ett aktivt steg och anmäler ert intresse. Anmälan innebär inget mer än att Ni kommer att få en inbjudan till ett första möte under början av oktober månad.

Vad som gör det hela så viktigt är att Ni kommer att få en mycket högre ersättning för Er salixråvara. Ni kommer att få kontinuerlig rådgivningshjälp av verksamhetsledare. Ni får hela tiden all hjälp som rör salix och salixodling. All den hjälp och rådgivning betalas av dels projekt pengar men sedan av den administrationsavgift (f.n. pratar vi om max 5 % av skördeintäkten) som tas ut av Er i samband med skördedebiteringarna. Läs mer under Medlemsinformation.

- Maskinutveckling skördemaskin

Vi har arbetat väldigt mycket med att få igång arbetet för en ny typ av skördeteknik. Den kommer att reducera de totala kostnaderna för salixodling. Maskinen ska ha en högre nyttjande ti i jämförelse med dagens maskiner. Dessa har gått sönder alldeles för mycket med för höga kostnader för odlaren som följd. Den kommer också att göra skördearbetet effektivare. Inriktningen för skördearbetet är att minska eller ta bort risken för körskador. Vi vill på det här sättet ta fram högre netto i odlingskalkylen. I den färdiga produkten kan vi få fram en halverad vattenhaltssänkning som i sig genererar 1500-1800 kr/ha i merintäkt. Vi kommer att hålla ett möte den 8:e augusti med tre företag som tillsammans ska ta fram en ny typ av salixskördare. För arbetet kommer produktutvecklingspengar att sökas för att hålla ner utvecklingskostnaderna i den färdiga maskinen vilket i sin tur innebär lägreskördekostnader för odlaren.

- Medlemsinformation

Vi vill att ni som odlare anmäler ett intresse i det nya bolaget som ska bildas. Det är så som Ni kommer att kunna få del av högre råvarupris, bättre rådgivning och att få den hjälp i allt som rör odlingen som kan behövas.

Kontrakt och avtal kommer att tecknas för dem som vill leverera genom farmarenergibolaget. Det energigrödstöd som finns kommer att kunna sökas så som tidigare skett.

När vi pratar om kalkyler tar vi dock inte in något stöd. Vare sig gårdsstöd eller energigrödestöd. Det får Ni lägga till utöver de siffror vi presenterar.

Det är som sagt viktigt att Ni visar aktivt intresse nu.

Arbetet kommer att läggas upp enligt följande:

All data om Er odling samlas in till verksamhetsledaren. Han kommer att finnas tillgänglig för att rådfråga om odlingarna. Alla data finns samlat för att effektivisera så långt det går.

Vill man om- eller nyetablera salix bistår han med att rådge Er. Han beställer sedan uppdrag av entreprenör som utför arbetet. Fakturering sker direkt till Er. Han hjälper till med Er ansökan för etableringsstöd.

Verksamhetsledaren finns sedan tillgänglig för Er när det är dags för gödslingar och bekämpningar i fält. Inför skördearbetet hanterar han beställning av entreprenör i samråd med Er. Ni går igenom eventuella förberedelser som ska göras före skördearbetet.

Leveranskontrakt ska fyllas i och vara inskickade. Stöd ska sökas. Verksamhetsledaren finns för Er hela tiden och kan vara Er behjälpliga om Ni behöver.

Allt arbete måste effektiviseras och kostnadsanalyseras för att undvika onödiga utgifter. Nettoersättningen till odlaren ska stå i centrum.

- Marknadsföring

Vi kommer att börja marknadsföra Salix Mälardalen mer offentligt nu under hösten. Det är många som ser på hur det går för oss. Man vill gärna kopiera det här konceptet till andra delar av landet. Stora förhoppningar sätts till det arbete vi gör. Man vill gärna se en Salixodlarförening för att få en högre status på salix. Samtidigt får man större slagkraft i frågor som rör just salixodling. Många vill ha salixråvara men man har tidigare misslyckats med att få gehör och genomslag av många olika orsaker. Nu tycker vi att Vi ska ta initiativet och genomföra det från odlarens horisont tillsammans med avnämaren (användaren) av råvaran.

- Hemsida

Vi kommer att starta en hemsida för det nya bolaget. Den kommer att länkas till allt och alla som har med salix att göra. Ni kommer att få adressen så fort arbetet är slutfört.

- Kompetensutveckling

Vi kommer att bjuda in för kompetensutveckling så fort en plan är upprättad. Samtal med Länsstyrelsen görs för att skapa bra förutsättningar till Er. De kommer troligen att tillsammans med oss hålla i utbildningen. Frågor som kan tas upp om vad Ni vill veta får Ni gärna höra av er om till mig. Det kan röra odling, marknad, kalkylering, m.m.

OBS Viktigt!!!

Ni som är intresserade att teckna aktieandelar i det nya farmarenergibolaget, motsvarande er areal salix eller förmodad GROT-leverans, bör intresseanmäla er till mig (se nedan) eller Börje Ohlson 0220-409 44 eller borje.ohlson@u.lrf.se

Ni kommer att bjudas in under hösten vid ett tillfälle då ni förhoppningsvis och önskvärt har tid att närvara. Det är av största vikt att Ni deltar då det är nu ni får tillfälle att styra över Er andel i salixens framtid och Er lönsamhet i salixodlingen.

En ny representativ styrelse ska sedan tillsättas vid en ordinarie stämma.

Vad vi tidigare pratat om är att låta en låg hektarkostnad per odlad hektar salix och/eller en förmodad GROT-leverans, motsvarande 5 hektar salix, är en rimlig nivå på det aktiekapital man kan tänkas kräva. Vi har räknat på 250 kr per hektar som maxnivå. Det kan bli lägre om vi får en stor uppslutning av Er. Då blir det en delaktighet samt kravkänsla utan stora ekonomiska belastningar. Vi tror på det här upplägget som har sin grund i Farmarenergi i Hallstahammar AB. Vad som också ska nämnas är att beloppet kommer troligen att differentieras beroende på arealstorleken man anmäler. Resultatet blir lägre anslutningskostnad vid större arealer. Anslutningskostnaden kommer att återbetalas vid utträde. Anslutningskostnaden ska användas till aktiekapitalet för bolaget. Vi vill därför att många anmäler sig och att anmälda arealen blir stor för att kunna hålla nivån på andelskostnaden så låg som möjligt.

Ta kontakt med mig eller Börje Ohlson 0220-409 44 eller borje.ohlson@u.lrf.se om det är något ni vill ta upp eller fråga om. Ni är mycket viktiga i projektet, **ni är projektet**. Telefon, mejl eller på annat sätt så är ni välkomna.

VIKTIGT är att Ni odlar Er salix. Att maximera antalet kubik tillväxt per hektar och år. Detta genom att förbereda planteringen noga, ett bra bruk för plantering, en ogräs/gräsfri åker att plantera, en välgödslad åker samt att följa upp med kompletteringar både vad avser bekämpningar och gödslingar. Naturligtvis ingen insats i onödan, men, fylla behovet för tillväxten. Det kan vara behov att omplantera salixodlingar som inte når bra värden. Nya kloner med höga avkastningsnivåer kan göra det lönsamt att se över sin odling.

Kan man nå produktionsnivåerna och däröver så har man en mycket lönsam odling enligt det koncept vi arbetar med i det här projektet.

Vi hoppas att ni är fortsatt intresserade av att få information och delta i det här projektet. Vi vill också att ni vidarebefordrar det här brevet till kollegor och bekanta som kan vara intresserade.

Ni är alltid välkomna att förmedla idéer, tankar, frågor och kontakter.

På återhörande

Styrgruppen i "Salix Mälardalen"
genom
Hasse Eriksson
Projektledare
0708-479979
h.m.e-son@swipnet.se